

BUILDING TRUST ESTRATEGIA SIKA 2018



El **Modelo de crecimiento Sika** asegura el éxito a largo plazo y el crecimiento rentable de nuestra empresa.

Aspiramos a liderar el mercado mundial en nuestros **7 mercados objetivos** a través de la venta cruzada, la gestión del ciclo de vida y el fortalecimiento de nuestra marca. El núcleo de nuestro negocio es nuestra **gestión innovadora**, nuestro enfoque en el desarrollo de productos de calidad y las mejores soluciones para nuestros clientes.

Aceleramos la preparación de nuestras organizaciones en los **mercados emergentes** y ampliamos aún más nuestra huella en la cadena de suministro. Las adquisiciones nos permitirán elevar nuestro acceso a los mercados y fortalecer sus economías de escala.

Nuestro espíritu Sika - que se encuentra definido en los **Valores y Principios Sika** - es la base de nuestro éxito en el futuro. Actuamos con respeto y responsabilidad hacia nuestros clientes, nuestros accionistas y nuestros empleados, lo que se refleja en nuestra promesa de marca Sika "Building Trust".

VALORES Y PRINCIPIOS SIKA

1. El Cliente es lo primero
2. Valor para innovar
3. Sostenibilidad e integridad
4. Empoderamiento y respeto
5. Gestión para resultados

SIKA, S.A.U.

Ctra. Fuencarral, 72
P.I. Alcobendas
28108 Alcobendas (Madrid)
España

Tels.: 916 57 23 75

Fax: 916 62 19 38

Dpto. Técnico: 902 105 107

info@es.sika.com

www.sika.es



SIKA - SOLUCIONES LÍDERES EN CONSTRUCCIÓN E INDUSTRIA

SIKA DE UN VISTAZO



POSICIÓN DE LIDERAZGO

Sika es una compañía de especialidades químicas con una posición de liderazgo en el desarrollo y producción de sistemas y productos para el pegado, sellado, aislamiento, refuerzo y protección en el sector de la construcción y la industria del automóvil. Sika tiene filiales en 84 países y más de 160 fábricas en todo el mundo. Contamos con más de 16.000 empleados y generamos ventas anuales de 5.140 millones de francos suizos.

TRADICIÓN DE INNOVACIÓN

El éxito y la reputación de Sika se basa en nuestra larga tradición duradera de innovación. En consecuencia, el núcleo del negocio es la gestión de la innovación y el enfoque en el desarrollo de productos de calidad y las mejores soluciones para los clientes.

PERSPECTIVA A LARGO PLAZO

Tomamos una perspectiva de largo plazo en el desarrollo del negocio y actuamos con respeto y responsabilidad hacia nuestros clientes, accionistas y empleados. Sika opera con un fuerte enfoque en la seguridad, la calidad, el medio ambiente, el trato justo, la participación social, el crecimiento responsable y la creación de valor.

La sostenibilidad es un componente clave de nuestra campaña de innovación. Tanto para los edificios, como para los vehículos de motor se pretende mejorar la durabilidad y la eficiencia energética y material. Consistentemente hacemos todo lo posible para contribuir a la reducción del consumo de recursos tanto dentro de la empresa, como para nuestros socios que confían en los productos de Sika.

BUILDING TRUST



BUILDING TRUST



LIDERAZGO EN EL MERCADO GLOBAL

El negocio de Sika está alineado en siete mercados de clave: Hormigón, Impermeabilizaciones, Cubiertas, Pavimentos, Pegado y Sellado Elástico, Rehabilitación e Industria.

HORMIGÓN



Sika desarrolla y comercializa numerosos aditivos y adiciones para su uso en hormigón, cemento y producción de morteros. Estos productos mejoran las propiedades específicas del hormigón fresco o endurecido, tales como la trabajabilidad, estanqueidad al agua, durabilidad o resistencia inicial y final. La demanda de aditivos y adiciones está actualmente en aumento, debido a las nuevas necesidades de rendimiento del hormigón, cemento y morteros, sobre todo en las zonas urbanas y para la construcción de infraestructuras. Además, el uso creciente de materiales cementosos alternativos en el cemento, morteros y con ello también en el hormigón aumenta la necesidad de aditivos.

IMPERMEABILIZACIÓN



Las soluciones de Sika cubren toda la gama de tecnologías que se utilizan para la impermeabilización bajo tierra: sistemas de membranas flexibles, membranas líquidas, aditivos impermeabilizantes para morteros, selladores de juntas, morteros impermeables listos para su uso, lechadas de inyección y revestimientos. Los segmentos clave del mercado incluyen los sótanos, aparcamientos subterráneos, túneles y todo tipo de estructuras que retengan el agua (por ejemplo, embalses, estanques de almacenamiento, tanques de almacenamiento). Los sistemas estancos se enfrentan a requisitos más estrictos con respecto a la durabilidad, fácil aplicación y manejo de costes totales. Por lo tanto la calidad del producto es cada vez más importante.

CUBIERTAS



Sika ofrece una gama completa de sistemas de cubiertas que incluyen membranas líquidas y flexibles. La demanda en este segmento se debe a la necesidad de soluciones de ahorro de energía respetuosas con el medio ambiente, tales como los sistemas de cubiertas verdes, cubiertas reflectantes y cubiertas solares, que al mismo tiempo ayudan a reducir las emisiones de CO₂. Mientras que los proyectos de remodelación continúan ganando importancia en los mercados maduros, los mercados emergentes se están moviendo hacia soluciones de cubiertas de mayor calidad.

PAVIMENTOS



Las Soluciones de pavimentos Sika se basan en resina sintética y sistemas de cemento para los edificios industriales y comerciales, por ejemplo, plantas farmacéuticas y de producción en el sector de alimentos, edificios públicos, instalaciones educativas y de salud, parking y residencias privadas. Cada segmento del mercado está sujeto a sus propias necesidades particulares en términos de propiedades mecánicas, normas de seguridad (por ejemplo, resistencia al deslizamiento), rendimiento antiestático y químico o la resistencia al fuego. Las tendencias en el mercado de pavimentos están dictadas por la creciente importancia de las normas de seguridad y ambientales, así como los requisitos técnicos. El alto volumen de construcción de proyectos de transformación y conversión en la actualidad ha aumentado la importancia de las soluciones eficientes para la rehabilitación de pavimentos existentes.

PEGADO ELÁSTICO



La amplia gama de productos Sika incluye soluciones para el pegado elástico en cualquier situación de la obra: selladores de juntas de fachadas o selladores resistentes para el suelo y juntas especiales, así como soluciones de unión de usos múltiples para el acabado interior o instalación de parquet. La demanda creciente en este mercado está impulsada por la mayor concentración en envolturas de edificios energéticamente eficientes, la cada vez mayor variedad de materiales utilizados en la construcción, el aumento del volumen de proyectos de gran altura y la creciente importancia de la salud, la seguridad y las cuestiones de medio ambientales.

REHABILITACIÓN



Este segmento ofrece soluciones de protección de hormigón y reparación, por ejemplo, reparación de morteros, revestimientos protectores, lechadas y sistemas de refuerzo estructural. También incluye productos para el acabado interior, morteros cementosos, adhesivos y materiales de rejuntado de baldosas. Las tendencias del mercado las dictan las crecientes exigencias de calidad impuestas a los productos y servicios por los clientes. La actual tendencia al alza de la demanda se debe a un volumen creciente de proyectos de rehabilitación de infraestructura en los sectores de transporte, gestión del agua y de la energía. La tendencia a la urbanización global y la creciente necesidad de renovación en los países desarrollados, además, estimulan la demanda en el sector de la reforma interior.

INDUSTRIA



Los mercados atendidos por Sika incluyen la construcción de automóviles, la industria de vehículos comerciales (unión estructural, acristalamiento directo, sistemas acústicos, sistemas de refuerzo), del mercado de accesorios del automóvil (reemplazo de lunas, reparación de carrocerías), energías renovables (solar y eólica), e ingeniería de fachada (acristalamiento estructural, sellado de unidades de vidrio aislante). Las Tecnologías Sika permiten uniones resistentes al impacto para una mayor seguridad de los automóviles. Las nuevas soluciones para pegar diferentes materiales, por ejemplo, aluminio y fibra de carbono, allanarán el camino para vehículos más eficientes en combustible. Los fabricantes también están buscando soluciones que reduzcan al mínimo el tiempo de producción y costes.